



Comprare on-line



Ormai acquistare su internet è diventato alla portata di tutti, basta solamente un pc e una connessione.

Prenderemo in considerazione tre siti che rappresentano le **tipologie più frequenti**.

Amazon.com → classico negozio virtuale

Ebay.it → sito di aste

Subito.it → scambio diretto tra privati

Copyright by Francesco Pesce - www.pescefrancesco.it

Amazon



Amazon è tra i maggiori **negozi virtuali**, presente ormai in tutte le lingue e distribuisce i prodotti ovunque.

Come funziona:

- Entriamo nel negozio
- Vediamo gli articoli
- Scegliamo gli articoli e li mettiamo nel carrello
- Confermiamo l'acquisto e paghiamo
- Gli articoli arriveranno per posta all'indirizzo fornito



Amazon

Pro:

- Prodotti difficilmente trovabili in negozi fisici
- Consegna direttamente a casa
- Sicurezza nella gestione dei dati e della serietà del venditore.

Contro:

- Prezzi fissi decisi dal venditore
- Solitamente non molto competitivo rispetto ad un negozio fisico.
- Attenzione a negozi sconosciuti che hanno prezzi incredibili.

Ebay



E' il maggior **sito di aste.**

Attenzione che esistono varie tipologie di aste, in questo caso si tratta che chi vince è chi ha offerto di più prima della scadenza.

Noi stessi possiamo essere **sia compratori che venditori.**

Ebay

Come funziona COMPRATORE :

- Il “probabile” compratore vede l'oggetto
- Il compratore effettua un offerta
- Altri “possibili” compratori fanno ulteriori offerte per lo stesso oggetto di importo superiore
- Alla scadenza dell'asta si aggiudica l'oggetto solo chi ha offerto di più
- Il compratore paga l'oggetto
- L'oggetto arriverà per posta all'indirizzo dichiarato
- Il compratore rilascia un giudizio sul venditore

Ebay

Come funziona VENDITORE:

- Il venditore mette in asta l'oggetto:
 - Da una descrizione,
 - Decide le spese di spedizione,
 - da un tempo massimo per effettuare offerte.
- Il venditore attende la fine dell'asta per determinare il vincitore compratore e il corrispondente pagamento dell'oggetto.
- Il venditore invia l'oggetto.
- Il venditore rilascia un giudizio sul compratore.

Ebay

Pro:

- Prezzi supervantaggiosi.
- Decidiamo noi quanto possiamo spendere.
- Scelta ampia e variopinta.

Contro:

- Non è tutto oro ciò che luccica.
- E' importante leggere i commenti (feedback) del compratore/venditore per comprovarne la serietà.

Subito



E' un **sito di annunci**.

C'è chi cerca e c'è chi vende, serve quindi come collegamento tra questi due figure.

E' una sorta di **mercato dell'usato** essendo uno scambio tra privati. Utile per trovare ricambi o svuotare la propria soffitta.

Possiamo essere sia venditori che compratori.

Subito

Come funziona:

- Il venditore pubblica l'annuncio:
 - Descrizione dell'oggetto.
 - Prezzo indicativo
 - Recapiti per contattarlo (email e/o telefono)
- Il compratore vede l'annuncio e contatta il venditore (mail o telefono).
- Il resto della compravendita cambia in base alla scelta delle due parti.

- Viceversa se è il compratore che è interessato a qualcosa e pubblica un annuncio per far sapere che cosa sta cercando.

Subito

Pro:

- Spesso la contrattazione avviene su incontro diretto e quindi si può valutare la correttezza dell'oggetto e si paga nell'immediato.
- Prezzi tra privati, quindi convenienti.

Contro:

- Nessuna affidabilità sui venditori.
- Moltissimi annunci/truffa.



Problemi

E se l'oggetto comprato non arriva?

Dai negozi virtuali siamo tutelati e si raggiunge spesso un compromesso, dai Ebay a volte possiamo essere rimborsati, in altri casi...siamo stati fregati.

E se ci rubano i dati della carta di credito?

I negozi virtuali sono obbligati a trattare con cautela e in piena sicurezza i nostri dati sensibili, Ebay utilizza i servizi sicuri di PayPal, in altri casi siamo stati sciocchi o ingenui a fornirli così facilmente!